

“Rosario Emprende”

“ABC de mi emprendimiento”

Rosario



emprende

*Material elaborado por la Escuela de Emprendedores de la
Secretaría de Economía Social de la Municipalidad de
Rosario exclusivamente para el programa “Rosario
Emprende”*

Rosario



emprende

Módulo I:

“Iniciando mi
emprendimiento”

ABC de mi emprendimiento: Módulos

1

- Iniciando mi emprendimiento

2

- Introducción al Marketing y comercialización

3

- Diseño y Comunicación

4

- Calculo de costos y fijación de precios

5

- Recapitulando lo aprendido. Propuesta de valor del proyecto

Algunas preguntas previas ...



¿Qué **SÉ** hacer? (habilidad, oficio, saberes, actividad con experiencia...)

¿Qué **ME GUSTA** hacer?

Esa habilidad, saber hacer, oficio....puede generarme **ALGUN INGRESO**? ¿Hay personas dispuestas a pagar un **PRECIO** por ese producto o servicio?

¿Necesito **CAPACITARME/ PERFECCIONARME** en ese oficio/ actividad para brindar una buena **CALIDAD**?

¿POR QUÉ vinimos hoy...? ¿Expectativas?

Aprovechar un **saber hacer** propio frente a la necesidad económica

Poner en valor un **saber familiar** heredado y generar un ingreso

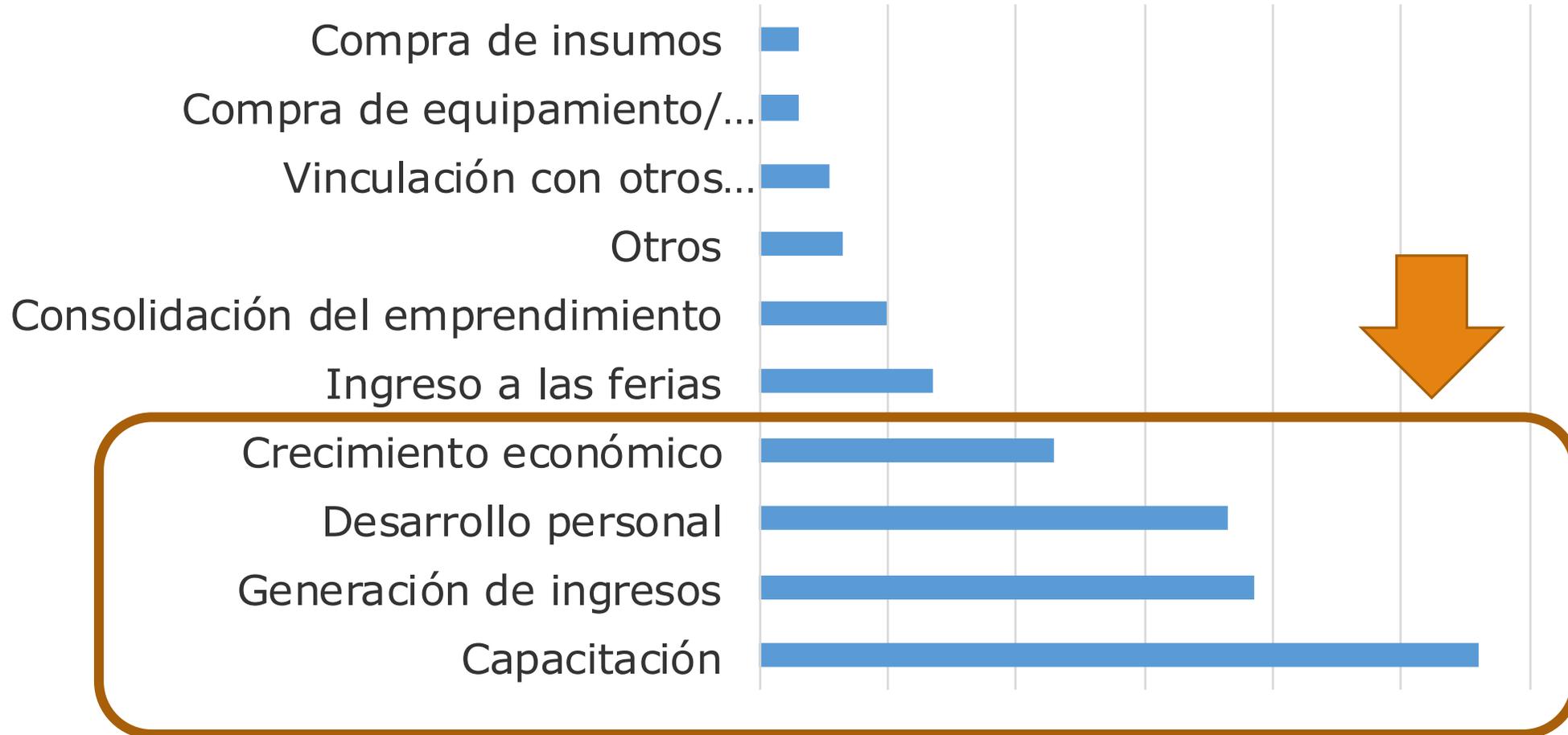
Sentirse capaz de hacer otras cosas, por **desarrollo personal**, para **ampliar horizontes**

Mejorar la **situación familiar**, posibilidad de **integrar a la familia**, para tener obra social y cobertura

El emprendimiento como una **opción de trabajo estable** y como posibilidad de **generar empleo para otros**

EXPECTATIVAS de los emprendedores de los 6 distritos, al ingresar al ABC

(por orden de importancia, según respuestas)



Nos gustaría que al finalizar el “ABC DEL EMPRENDIMIENTO”

Puedan satisfacer algunas (o todas) las expectativas que traen

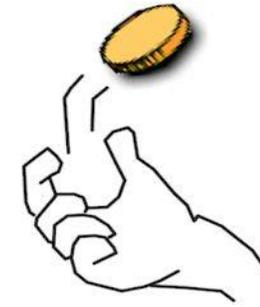
Se lleven a casa, para **REFLEXIONAR y REPENSAR**, algunos de los elementos básicos e indispensables para poder gestionar un emprendimiento propio que se sostenga en el tiempo

....Y puedan seguir **trabajándolos y profundizarlos** por su cuenta, en la práctica de su proyecto, y con nosotros, en el marco del “Rosario Emprende”

Cuando escuchamos la
palabra “**Economía**”

¿Qué nos sugiere la palabra?
¿Qué se nos viene a la cabeza?

Pensamos en dinero, en \$ (pesos)



Rosario =



© www.ClipProject.info

Pensamos en bancos y entidades financieras

Inflación (suba de precios)



De la economía se encarga el gobierno, los políticos, los economistas

“Yo no entiendo nada de economía”



Lo primero que deben saber sobre “ECONOMIA”

“**ECONOMIA**” (oiko-nomia, en griego) :

“**Arte de administrar los recursos de la casa**”

Buena gestión y administración del patrimonio
y los recursos para obtener “**lo necesario para
vivir y vivir bien**”

(Aristóteles, Política, Libro I, Capítulo III)

Todos ustedes “**hacen economía**” a diario

Cuando pagan las cuentas de la casa (luz, gas, agua,...)



Cuando resuelven los gastos de la escuela de los chicos...



Cuando deciden las compras y los gastos de la familia (alimento, ropa, salud,...)



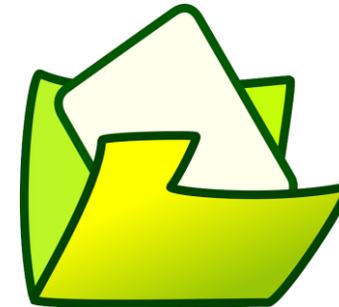
Cuando planifican el día a día, cotidianamente,...

....Sosteniendo la “**ECONOMIA DEL HOGAR**” todos los días

Economía **doméstica**, del hogar



Llevar la economía de mi hogar me brinda habilidades de **ADMINISTRACION, REGISTRO, GESTIÓN, PLANIFICACION, AHORRO,...**



Cuando escuchamos la
palabra “**Trabajo**”

¿Qué nos sugiere la palabra?
¿Qué se nos viene a la cabeza?

¿QUÉ ES “TRABAJO”?

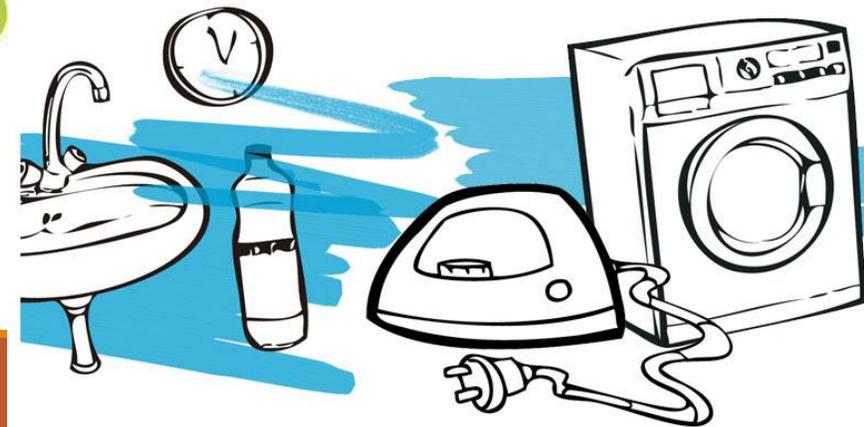
El trabajo comprende TODO ese conjunto de tareas que realizamos para **satisfacer las necesidades humanas (vida y reproducción social)**

Históricamente, en la sociedad se ha dado mayor importancia al **trabajo asalariado** (remunerado) con un mayor reconocimiento y valor **ECONÓMICO, social y simbólico**

Una parte fundamental del trabajo necesario para cubrir las necesidades humanas está **invisibilizado**: el “**trabajo de cuidados**”

“TRABAJO DE CUIDADOS”

- Cocinar, preparar las comidas
- Limpiar y ordenar la casa
- Lavar la ropa
- Cuidar de los chicos
- Cuidar de los adultos mayores
- Hacer las compras



.....?

Las mujeres y la “economía de los cuidados”

El **trabajo económico** de los CUIDADOS son todas aquellas actividades que se realizan que proporcionan cotidianamente el **bienestar afectivo y material** de las personas.

¿.....Y **QUIEN** realiza estos trabajos...?

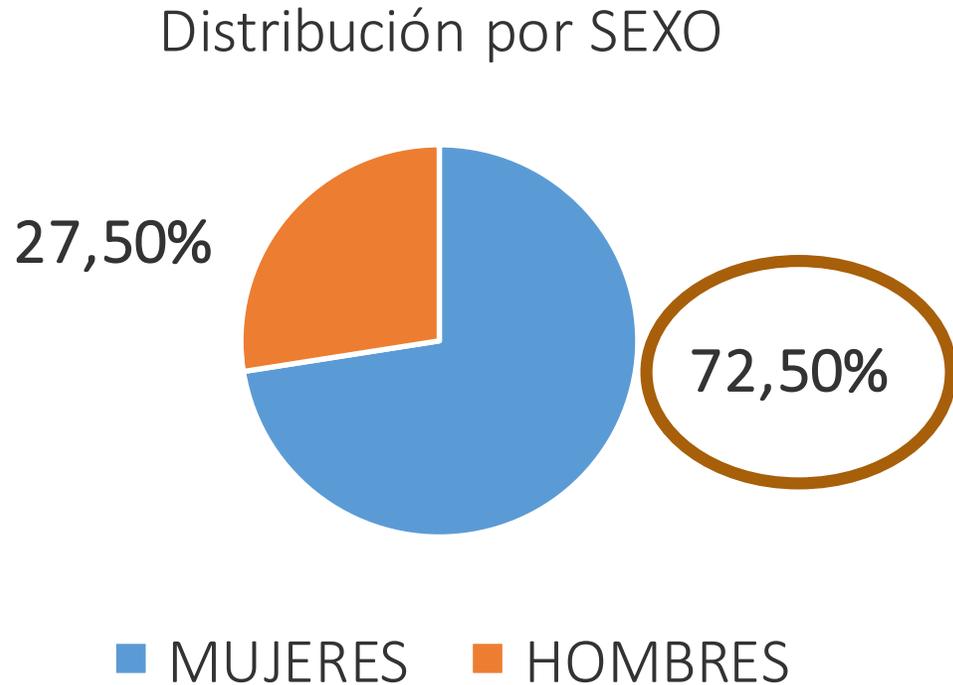




Este trabajo ha estado **INVISIBILIZADO** como **“ECONOMIA”** real por mucho tiempo por quedar “afuera” del MERCADO (sin valor monetario...NO EXISTIA)

Este trabajo es **IMPREScindible** y se **REVALORIZA** cada día más. El trabajo de cuidados es el **centro y motor de la vida y la sociedad** y la economía dependen de él.

“ABC del emprendimiento”



Identificamos una tendencia: predominan **las MUJERES** a la cabeza de los emprendimientos

En resumen....las mujeres realizan un **TRABAJO “DOBLE”** (el trabajo de CUIDADOS y el del EMPRENDIMIENTO)

¿Cuánto **TIEMPO** dedicamos **DIARIAMENTE** al **TRABAJO** para el sostenimiento del hogar y de la familia, y cuánto tiempo al **TRABAJO** en mi emprendimiento? ¿Cuántas horas salen si **SUMO** todo ese **TRABAJO**? ¿Dedico algo de tiempo **PARA MI MISMA**?



El **TRABAJO** en el hogar, ¿lo hacemos **SOLAS** o la familia se organiza para que **TODOS** aporten al sostenimiento del hogar y la familia?

¿Es **RECONOCIDO** y **VALORADO** por los miembros de mi familia? Y por la **SOCIEDAD**?

¿Qué sucedería **SI DEJO DE HACER** las actividades domésticas, de cuidados, en mi casa? ¿Qué sucedería si **TODAS** las mujeres dejaran de hacerlo?

¿Qué se nos ocurre que podemos hacer en nuestra vida cotidiana (en el ámbito privado, y público) para ir **VISIBILIZANDO Y CAMBIANDO** poco a poco, estas realidades?

“ECONOMIA” y “TRABAJO” ...

La **ECONOMIA** es el sistema que se da una sociedad o una comunidad de individuos, para **definir, generar y administrar recursos** a fin de determinar y **satisfacer las necesidades legítimas de todos sus miembros.**

Está basada en el **TRABAJO** y vincula **la producción y la distribución** con el **consumo**



....y la **Economía SOCIAL?**

¿En qué se basa la **Economía social**?

El respeto y la **primacía de las personas** y del **trabajo** por sobre el capital

En **la satisfacción de necesidades individuales y familiares**, por encima de la acumulación y en el beneficio privado

¿En qué se basa la **Economía social**?

Cooperación, solidaridad y apoyo mutuo, en busca del **bien común**

Reproducción familiar y social, de la comunidad, **desarrollo integral de todos**

De la economía del
hogar....a la economía de
un **emprendimiento**

Emprender/ emprendimiento

ALGUNAS DEFINICIONES



Viene de la palabra francesa “entrepreneur” (pionero), y se refiere a la **capacidad** de una persona para hacer un **esfuerzo** adicional por alcanzar una **meta u objetivo**

Emprender es aquella **actitud y aptitud** de la persona que le permite emprender nuevos **retos**, nuevos **proyectos**

Llevar adelante una obra o un negocio. Un proyecto que se desarrolla con **esfuerzo** y haciendo frente a diversas **dificultades**, con la **resolución** de llegar a un determinado punto

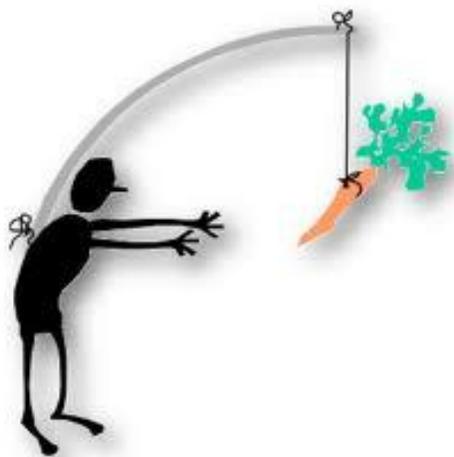
CAPACIDAD



ESFUERZO



RESOLUCION

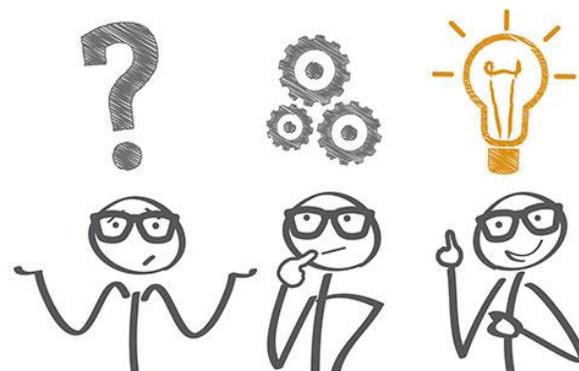


RETO o PROYECTO



APTITUD +
ACTITUD

DIFICULTADES

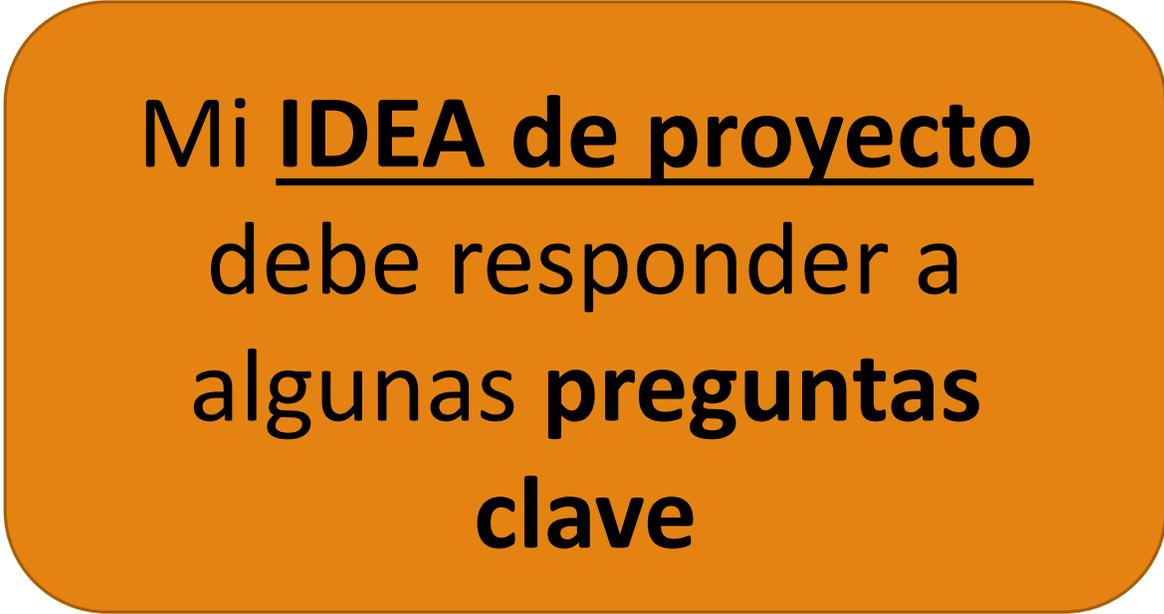


Preguntas CLAVE:

de **IDEA** a **EMPRENDIMIENTO**

QUÉ voy a hacer
y **POR QUÉ**

PARA QUÉ y **PARA**
QUIENES lo voy a
hacer



Mi **IDEA de proyecto**
debe responder a
algunas **preguntas**
clave

COMO lo voy a hacer

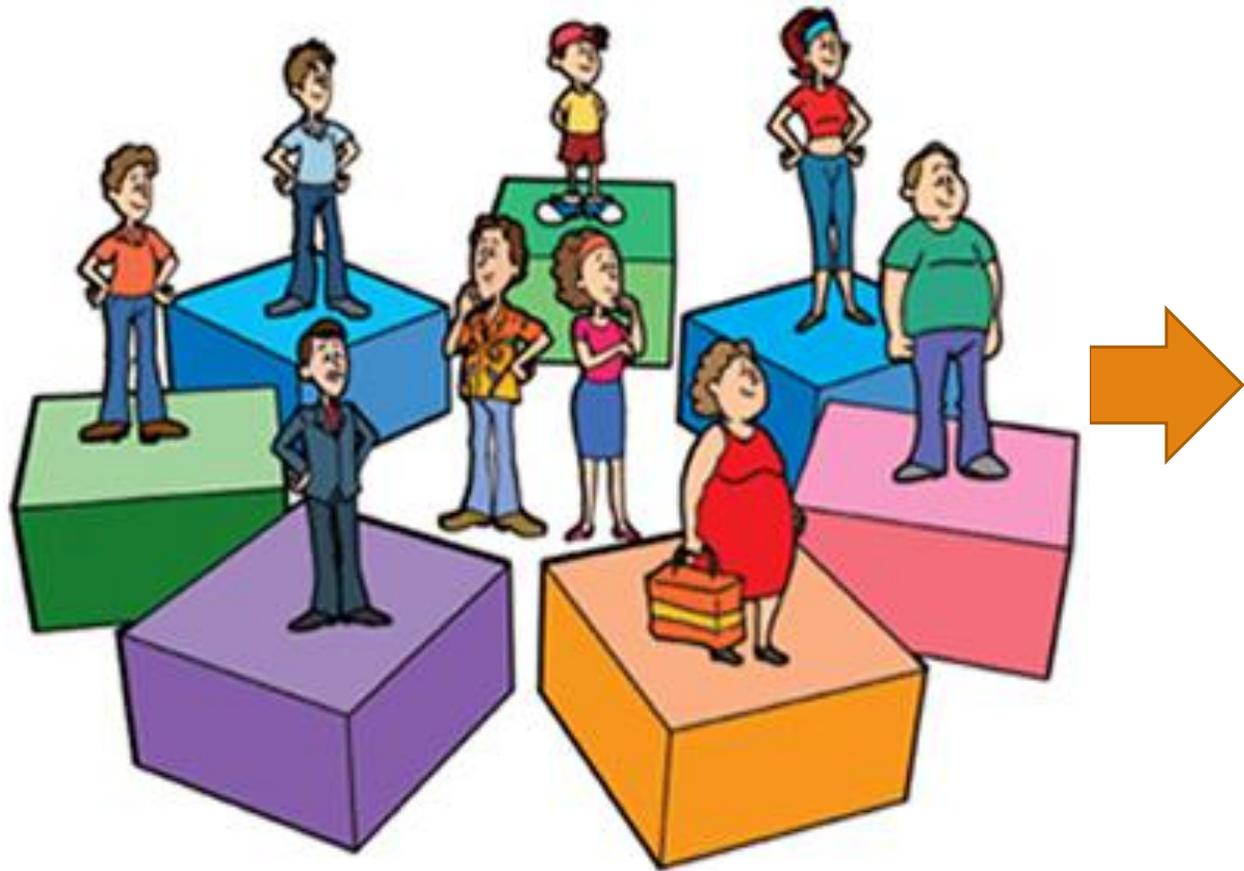
DONDE voy a PRODUCIR
y COMERCIALIZAR

QUÉ voy a hacer y **POR QUÉ**



- Qué producto/ servicio..?
- Qué me llevó a pensar en elaborar este producto o prestar este servicio en particular..?
- Con qué características, atributos..?
- ¿Ofrezco algo “especial” respecto a otros productos/ servicios ya existentes?
- Qué necesidad cubre, de quiénes..?
- ¿Identifiqué una necesidad o demanda para este producto/ servicio?

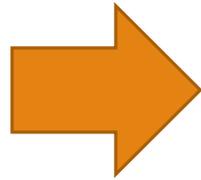
PARA QUÉ y PARA QUIENES lo voy a hacer



- Cuál es mi objetivo, qué pretendo alcanzar?
- Cual va a ser mi “público” objetivo..?
- Quiénes son mis futuros compradores? ¿Cómo son?
- ¿Cuántos son..?
- ¿Qué hábitos de compra tienen..?
- ¿Cuánto gastan..?
- ¿Dónde los encuentro...?

COMO lo voy a hacer...?

- De qué recursos ya dispongo
- Qué **recursos** necesito
- Recursos **económicos, humanos y financieros**
- Infraestructura y **capital de trabajo**: maquinaria, herramientas, materia prima, etc
- Que **actividades y procesos** (pasos, etapas,..) llevaré adelante





DONDE ..?

-¿En qué lugar voy a realizar la actividad?(en un lugar prestado, en la vivienda, en un local alquilado, etc)

-¿Donde voy a comercializar (canal de venta)

-¿De forma directa, o con intermediarios?

-¿Cómo hago para que mi producto/ servicio llegue hasta quien lo compre?



Trabajemos por GRUPOS estas consignas

- Nos juntamos en grupos de 10 – 15 (máximo) PERSONAS
- Reflexionamos sobre 4 de las PREGUNTAS anteriores: **QUE, POR QUE, PARA QUE, PARA QUIENES**
- Ponemos en COMUN nuestras reflexiones

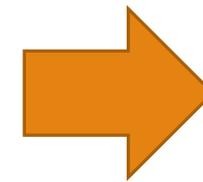
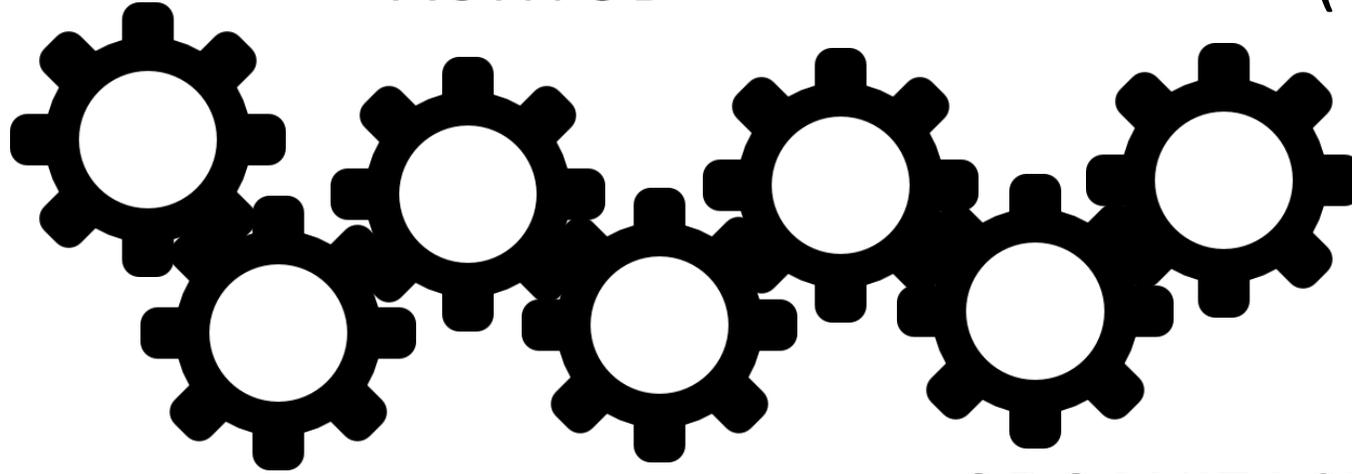
Un emprendimiento es un **SISTEMA integrado**

PRODUCTO
O SERVICIO

APTITUD/
ACTITUD

MERCADO

CANAL DE VENTA
(distribución)



“**Engranaje
aceitado**” y en
funcionamiento
(y con **evaluación
continua**)

NECESIDAD
existente en el
mercado = ventas
por un PRECIO =

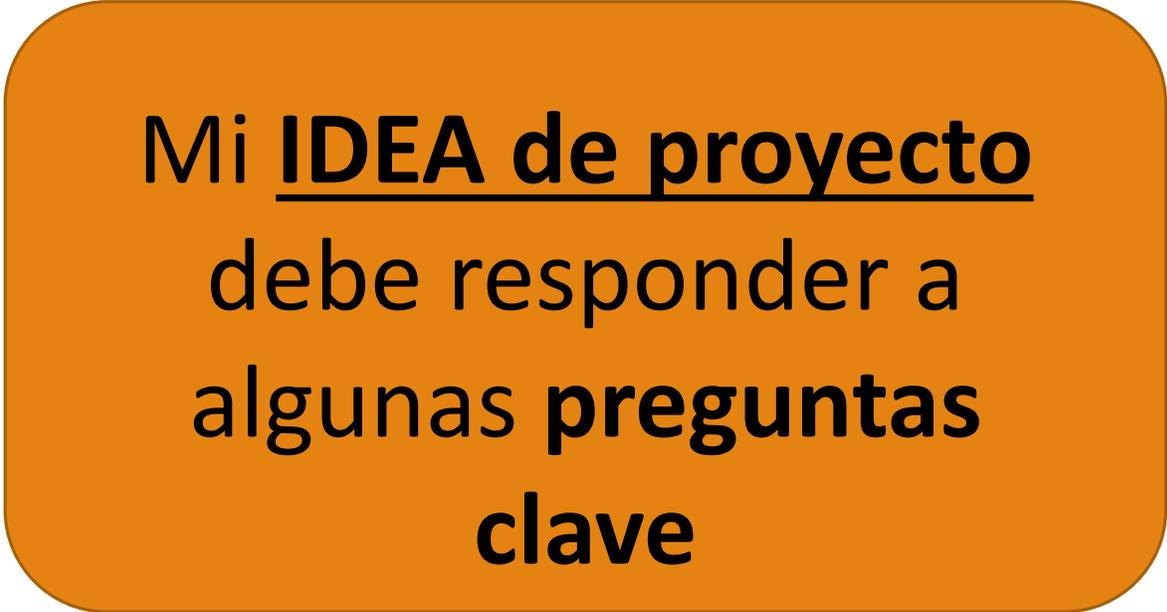
RECURSOS
(materiales,
Financieros,
Humanos)

ORGANIZACIÓN
interna (planificación) y
PROCESO de elaboración
(actividades)

ingreso economico

QUÉ voy a hacer

PARA QUIENES lo
voy a hacer



Mi IDEA de proyecto
debe responder a
algunas **preguntas**
clave



Antes de irnos..... pensemos INDIVIDUALMENTE en estas
2 preguntas.....para poder **trabajarlas en el modulo II**

Muchas gracias! Nos vemos el próximo JUEVES!

2

- Introducción al Marketing y comercialización

Hasta entonces....

Háganse preguntas, reflexionen..a partir de lo escuchado hoy (**preguntas disparadoras** sobre mi proyecto)

Dialoguen e **intercambien con otros emprendedores** de su zona